



QUOTE no. 147/2026 of 27/02/2026

E-commerce WooCommerce (40 prodotti)

TOTAL FEES
€ 6.000,00

net amount – see the total payable at the
foot of the table

BILL TO
Mario Rossi
mario.rossi@example.com

QUOTE VALID UNTIL
–

Realizzazione e-commerce

ONE-OFF

DESCRIPTION	AMOUNT
Installazione e-commerce e supervisione tecnica Mettiamo in piedi il negozio partendo dalle fondamenta e seguiamo noi tutta la parte più delicata del montaggio. - Prepariamo lo spazio dove vivrà il negozio e lo configuriamo perché sia veloce e sicuro fin da subito - Impostiamo l'incasso dei pagamenti e le verifiche di sicurezza necessarie - Supervisioniamo di persona ogni passaggio tecnico Ti consegniamo un negozio pronto a vendere, senza che tu debba capire nulla di complicato.	€ 700,00
Web design e sviluppo shop 8 × € 200,00 Disegniamo e sviluppiamo le pagine del negozio: vetrina, scheda prodotto, carrello, pagamento e le pagine di servizio. - Impaginazione curata di ogni passaggio, dalla vetrina alla conferma d'ordine - Percorso d'acquisto pensato per non far abbandonare il carrello - Resa curata sia da computer che da telefono, dove ormai avviene gran parte degli acquisti Il prezzo è a pagina.	€ 1.600,00
Configurazione catalogo prodotti 40 × € 30,00 Carichiamo i prodotti a catalogo e li sistemiamo perché siano trovabili e acquistabili. - Schede con nome, descrizione, prezzo e foto al posto giusto - Varianti (taglie, colori, misure) impostate correttamente - Categorie e filtri per far trovare le cose a chi cerca Il conteggio è a prodotto: qui sono previsti quaranta prodotti.	€ 1.200,00
Configurazione spedizioni e fiscalità 8 × € 50,00 Impostiamo le regole con cui il negozio calcola da solo cosa deve pagare il cliente. - Costi di spedizione per zona, peso o soglia di spesa - Aliquote e documenti fiscali corretti - Collegamento con i corrieri previsti È la parte che evita che tu debba rifare i conti a mano ad ogni ordine.	€ 400,00
Data insert pagine web 8 × € 50,00 Inseriamo i contenuti nelle pagine di servizio del negozio: chi siamo, contatti, condizioni di vendita, resi e spedizioni. Testi al posto giusto, immagini ridimensionate, collegamenti	€ 400,00

DESCRIPTION	AMOUNT
funzionanti. Il conteggio è a pagina.	
SEO e-commerce 4 × € 50,00 Sistemiamo gli elementi che i motori di ricerca leggono per capire cosa vendi: titoli, descrizioni, struttura delle categorie, dati dei prodotti nel formato che Google si aspetta. Non è una campagna di posizionamento: è la messa a punto perché il negozio nasca comprensibile ai motori di ricerca invece che invisibile.	€ 200,00
One-off subtotal € 4.500,00	

Servizi ricorrenti

DESCRIPTION	AMOUNT
Server e hosting e-commerce 12 × € 60,00 Lo spazio dove vive il tuo negozio, gestito interamente da noi. Un e-commerce è più impegnativo di un sito normale: deve reggere più visite insieme e restare veloce anche con tanti prodotti a catalogo. - Negozio tenuto online e sorvegliato - Copie di sicurezza automatiche di ordini e catalogo - Se si presenta un problema, interveniamo noi È un canone annuale: tu pensi a vendere, del resto ci occupiamo noi.	€ 720,00
Licenze plugin e software Canone annuale dei programmi che fanno funzionare il negozio: incasso dei pagamenti, calcolo delle spedizioni, gestione delle promozioni. Sono strumenti professionali a pagamento che teniamo aggiornati all'ultima versione, così restano sicuri e compatibili nel tempo.	€ 280,00
Monitoraggio, aggiornamenti e presidio Ogni anno teniamo il negozio in salute: aggiornamenti, controlli e verifica che il percorso d'acquisto funzioni ancora dall'inizio alla fine. Su un e-commerce questo pesa più che su un sito normale, perché una cosa che si rompe qui non è un fastidio: è un ordine che non entra.	€ 240,00
Uptime e security monitor Controlliamo in automatico che il negozio risponda, e veniamo avvisati se smette di farlo. Teniamo inoltre d'occhio i tentativi di accesso indesiderati, che su un sito dove passano pagamenti sono più frequenti. È il servizio che ci fa accorgere di un problema senza dover aspettare che sia tu a segnalarcelo.	€ 200,00
Gestione dominio e DNS Ci occupiamo noi del tuo indirizzo internet: rinnovo, configurazione e collegamento al sito. Se serve una modifica, la facciamo noi senza che tu debba contattare nessuno.	€ 60,00
Recurring subtotal € 1.500,00	

PAYMENT DETAILS Bank transfer IBAN: IT14S0329601601000064305150 Account holder: Giovannibattista Fasoli Bank: Fideuram	SUPPLIER TAX DETAILS Giovannibattista Fasoli – giobi.com P.IVA IT02419370032 – C.F. FSLGNN83C12L746Y ATECO 62.02.00 – SDI USAL8PV PEC giobicom@pec.it																
VAT SUMMARY <i>0% – Not subject to VAT under art. 1, paragraphs 54-89, Law 190/2014 as amended.</i>	<table><tr><td>One-off</td><td>€ 4.500,00</td></tr><tr><td>Recurring</td><td>€ 1.500,00</td></tr><tr><td colspan="2">TOTAL FEES, NET</td></tr><tr><td colspan="2">€ 6.000,00</td></tr><tr><td colspan="2"> </td></tr><tr><td>INPS social security 4%</td><td>+ € 240,00</td></tr><tr><td>Stamp duty</td><td>+ € 2,00</td></tr><tr><td>Total payable on invoice</td><td>€ 6.242,00</td></tr></table>	One-off	€ 4.500,00	Recurring	€ 1.500,00	TOTAL FEES, NET		€ 6.000,00				INPS social security 4%	+ € 240,00	Stamp duty	+ € 2,00	Total payable on invoice	€ 6.242,00
One-off	€ 4.500,00																
Recurring	€ 1.500,00																
TOTAL FEES, NET																	
€ 6.000,00																	
INPS social security 4%	+ € 240,00																
Stamp duty	+ € 2,00																
Total payable on invoice	€ 6.242,00																

NOTES

COSA SERVE

Serve un negozio online vero: un catalogo di prodotti, un carrello che funziona, pagamenti che entrano, spedizioni calcolate in automatico. Non è un sito con l'aggiunta di un pulsante "compra": è uno strumento di vendita, e ogni pezzo che non funziona è un ordine che non arriva.

COME LO FACCIAMO

Costruiamo il negozio su WooCommerce, il sistema di vendita online più diffuso al mondo, che gira su WordPress. Impostiamo noi la parte delicata: l'incasso dei pagamenti, il calcolo delle spedizioni, la fiscalità. Le regole le configuriamo perché il negozio faccia i conti da solo, così tu non debba rifarli a mano ad ogni ordine. Il percorso d'acquisto lo curiamo passaggio per passaggio, perché è lì che si perdono i clienti: un carrello confuso è un carrello abbandonato.

COSA OTTIENI

Un negozio online funzionante con quaranta prodotti già a catalogo, pagamenti e spedizioni configurati, e un pannello da cui gestire ordini, prodotti e prezzi in autonomia. I giorni indicati danno l'idea della durata: le lavorazioni procedono in sequenza.

NOTE

Testi, foto dei prodotti e dati del catalogo sono forniti da te. Il conteggio è tarato su quaranta prodotti: se sono di più, la voce del catalogo cresce di conseguenza. Gli account per incassare i pagamenti vanno aperti a tuo nome, perché i soldi devono arrivare sul tuo conto: noi li colleghiamo. Il canone annuale è più alto rispetto a un sito vetrina perché il negozio è più pesante da tenere online, ha più componenti da mantenere aggiornati ed è più esposto: è la parte che tiene aperta la cassa.